



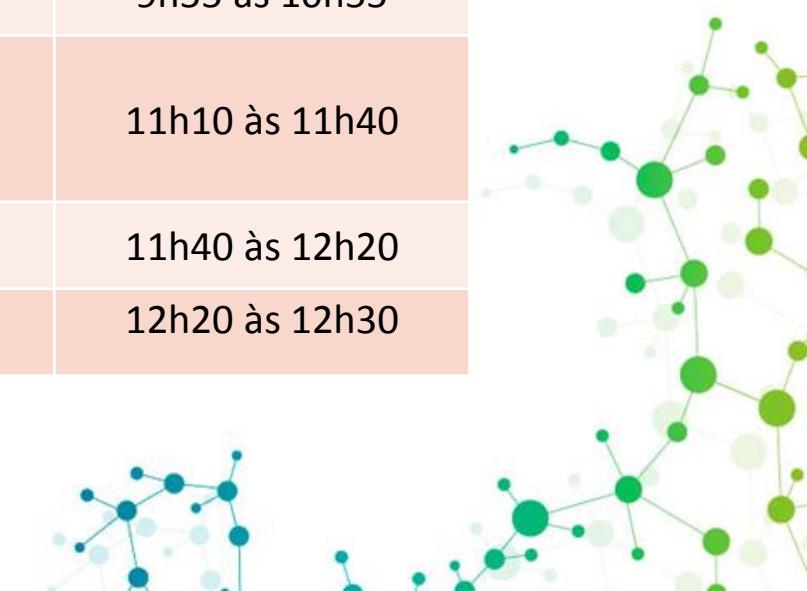
RIMT
Rede de Inteligência
de Mercado no Turismo





3º Encontro Nacional da RIMT

São Paulo (Setembro 2017)



| PAUTA | HORÁRIO |
|--|----------------|
| Boas-vindas e Apresentação dos participantes | 9h às 9h20 |
| Apresentação do Documento Referencial e Troca de experiências: 1º Encontro Macrorregional no SUL | 9h20 às 9h45 |
| Questionamentos e Reflexões | 9h45 às 9h55 |
| Trabalho em Grupos | 9h55 às 10h55 |
| Informações para a tomada de decisão: Sistema de Informações Sobre Destinos – SIDTUR | 11h10 às 11h40 |
| Impacto da economia digital no turismo – Ítalo Mendes | 11h40 às 12h20 |
| Encaminhamentos e encerramento | 12h20 às 12h30 |

APRESENTAÇÃO

- ✓ Nome
- ✓ Órgão que representa / UF
- ✓ Cargo
- ✓ Estava nas reuniões anteriores?

Breve Histórico

1ª Reunião
28º Festival de Turismo
de Gramado – RS
(Novembro 2016)

Dezembro de 2016
Levantamento de
Informações sobre a
Estratégia de Promoção de
Produtos Turísticos
Adotadas nos estados

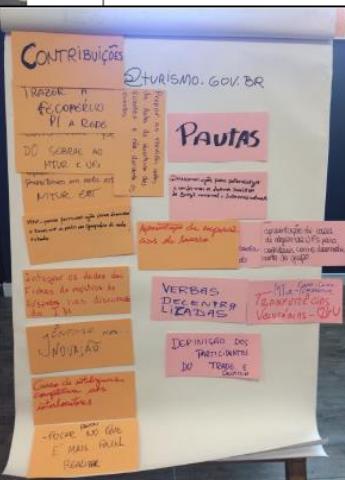
Relatório

**1º Reunião da Rede de Inteligência de
Mercado no Turismo**



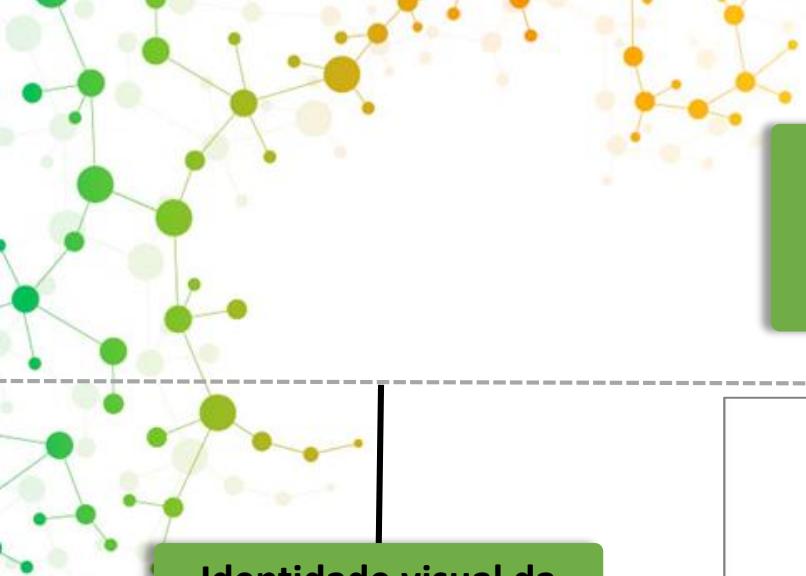
28º Festival de Turismo de Gramado - RS

Novembro 2016



2ª Reunião
WTM 2017
(Abril 2017)





RIMT

Rede de Inteligência
de Mercado no Turismo

**Identidade visual da
RIMT**
(Junho 2017)



**Documento
Referencial**
(Junho 2017)



Junho - Julho de 2017

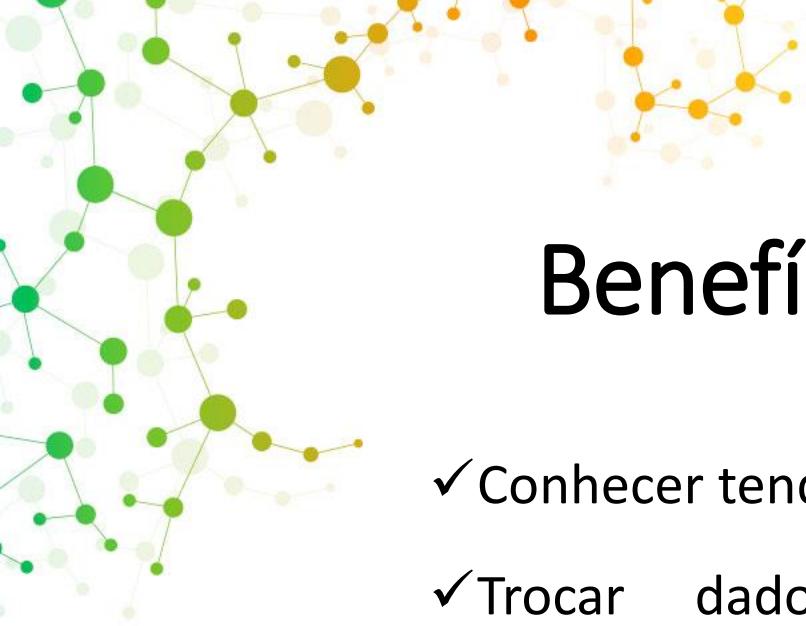
Pesquisa sobre destinos turísticos dos estados (Informações sobre a participação em feiras e eventos; Segmentos e Nichos prioritários do destino; Produção Associada ao Turismo; etc.

**Videoconferência com
representantes do
Sebrae nos estados**
(Setembro 2017)

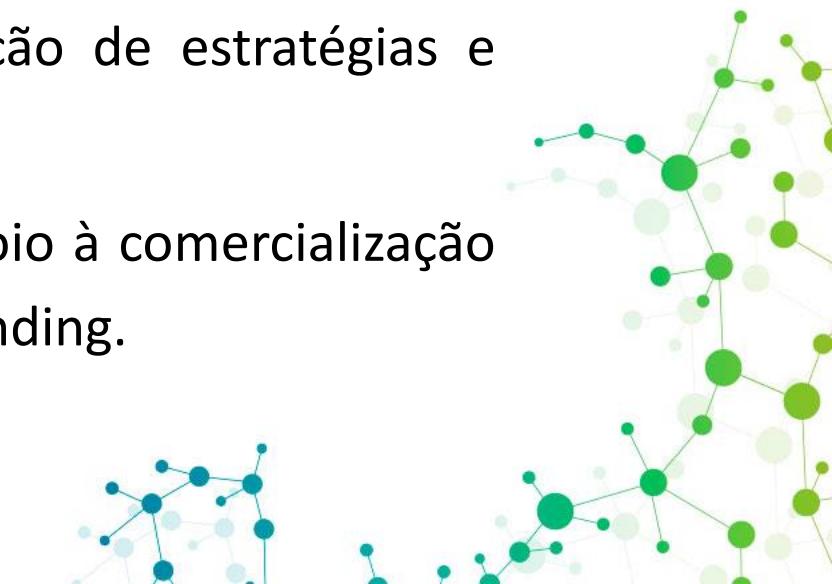
APRESENTAÇÃO



- Ambiente para análise e compartilhamento permanente de informações e conhecimentos, troca de experiências
- **Gerar um processo de sinergia e inteligência que permita ampliar a profissionalização do marketing turístico nos destinos brasileiros**



Benefícios de se participar da RIMT



- ✓ Conhecer tendências e oportunidades do mercado do turismo
- ✓ Trocar dados e informações sobre mercados consumidores, concorrentes, comportamento dos turistas
- ✓ Conhecer experiências e boas práticas de outros destinos
- ✓ Ter acesso a informações que auxiliam na definição de estratégias e tomada de decisões
- ✓ Colaborar com estratégias de posicionamento e apoio à comercialização de destinos, promoção nacional e internacional, branding.

Exemplos de Benefícios

- Divulgação de oportunidades para participação em eventos e ações promocionais:



Fórum de Turismo de Negócios



- Consulta sobre temas de interesse coletivo:
 - eventos que as UFs entendem serem estratégicos para o MTur participar em 2018;
 - prioridades de ações promocionais.



DOCUMENTO REFERENCIAL

Brasília, junho de 2017.

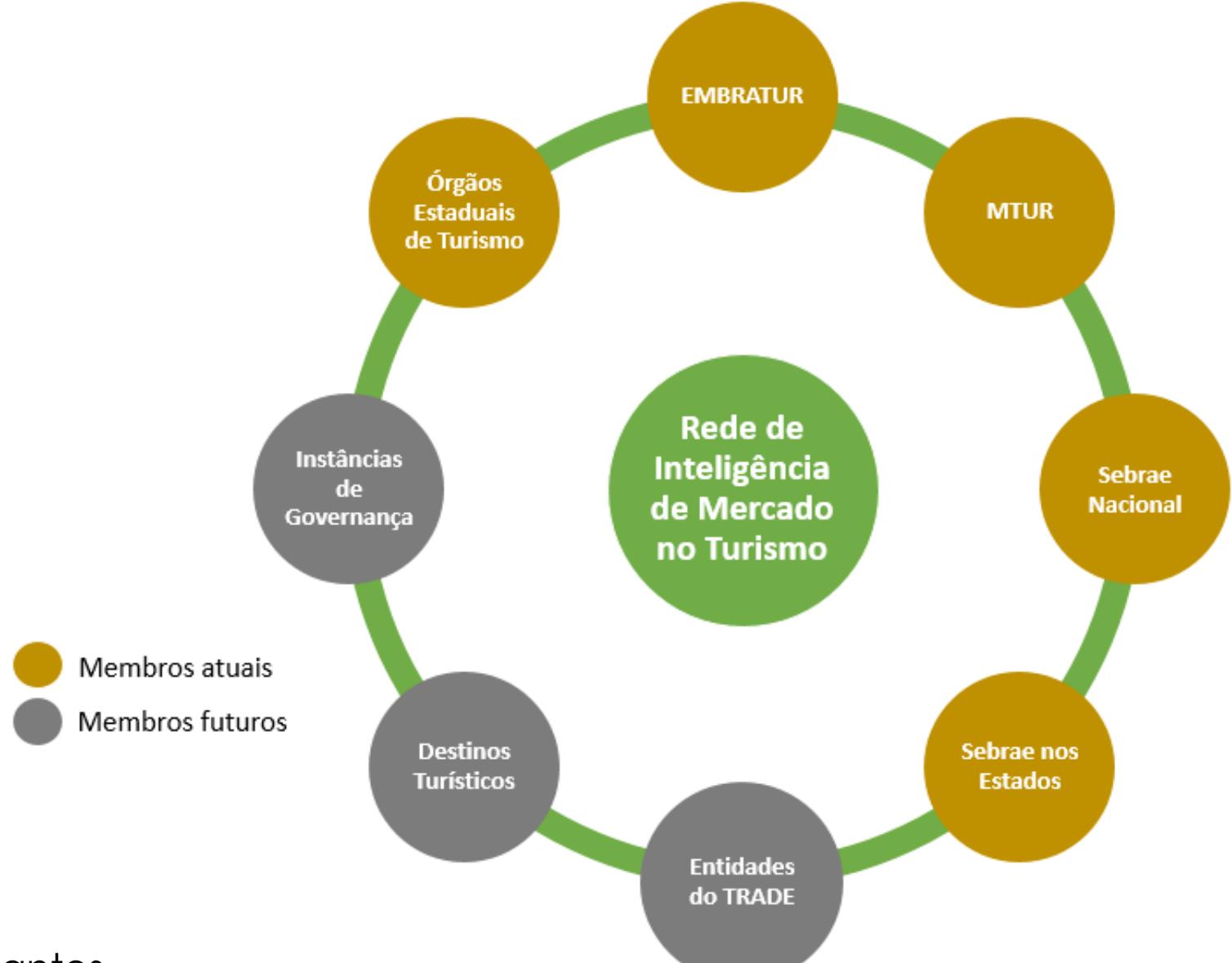


Documento Referencial

SUMÁRIO

| | |
|---|----|
| 1. APRESENTAÇÃO | 2 |
| 2. OBJETIVOS DA RIMT | 3 |
| 3. PRINCÍPIOS E VALORES | 4 |
| 4. ANÁLISE DAS ESTRATÉGIAS DE MARKETING E PROMOÇÃO ADOTADAS PELAS UFS | 6 |
| 5. PARTICIPANTES DA REDE DE INTELIGÊNCIA DE MERCADO NO TURISMO E SUAS RESPONSABILIDADES | 9 |
| 6. ESTRATÉGIAS DE AÇÃO DA RIMT | 13 |
| 7. AVALIAÇÃO DA RIMT | 18 |
| ANEXO 1: GLOSSÁRIO..... | 20 |

Participantes



*Atribuições dos participantes



ESTRATÉGIAS DE AÇÃO DA RIMT



Elementos para Interação entre Membros da RIMT

Encontros Nacionais

Encontros Regionais

Interação
Virtual



INTERAÇÃO PRESENCIAL



Encontros Nacionais

No mínimo 3 encontros anuais

Organizados pelo comitê nacional da RIMT, com apoio dos órgãos públicos federais

Foco: discussão de temas nacionais e capacitação de membros

Encontros Regionais

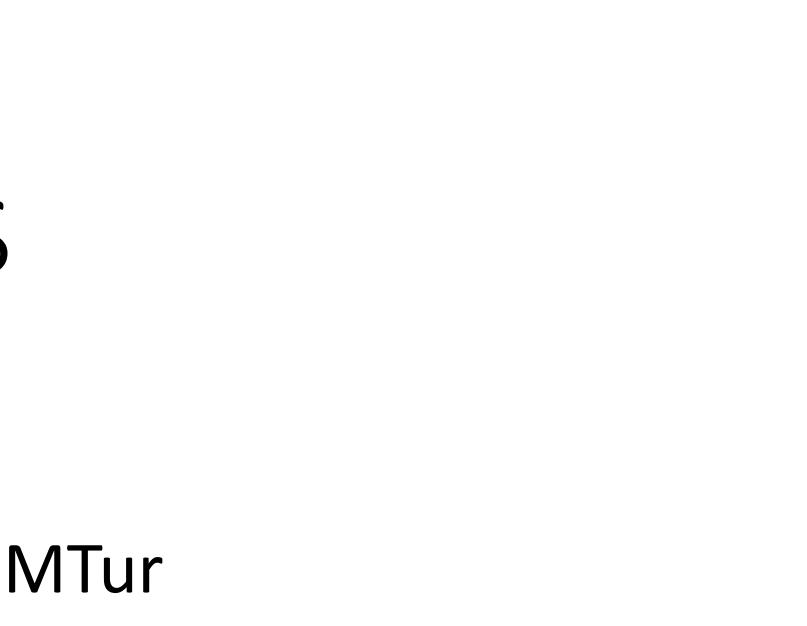
No mínimo 1 encontro anual, itinerante, por macrorregião

Organizados pelos comitês regionais da RIMT, com o apoio dos órgãos públicos estaduais

Foco: discussão de temas nacionais, sensibilização e mobilização



TEMAS ABORDADOS



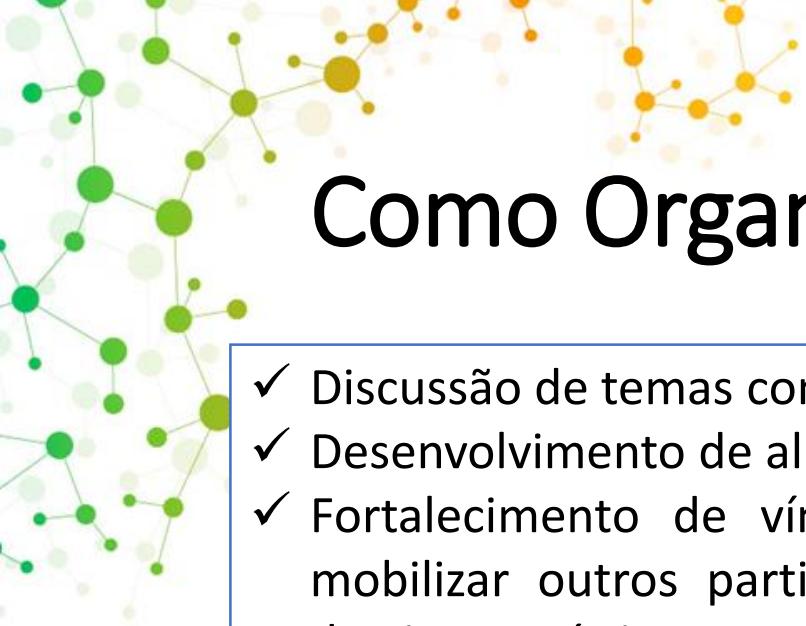
- **1º Encontro Nacional:**
 - Inteligência de Mercado no Turismo - MTur
 - **2º Encontro Nacional:**
 - Turismo de Eventos: a experiência do México – SECTUR
 - **3º Encontro Nacional:**
 - O Impacto da Economia Digital no Turismo – Ítalo Mendes
- 

Como organizar o 1º Encontro Macrorregional?



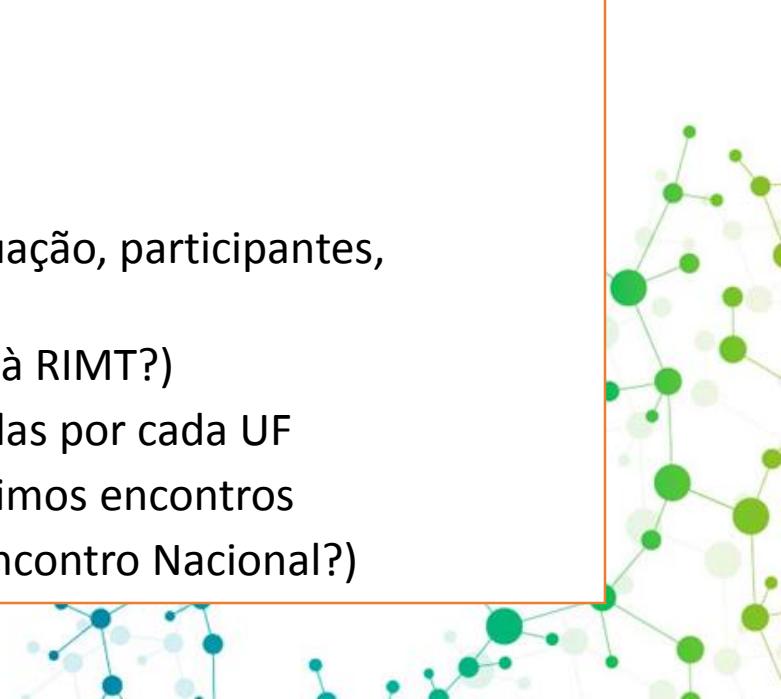
- Quando organizar?

- ✓ Antes ou depois dos eventos do trade turístico na macrorregião.
- ✓ Itinerante: realizado cada vez em uma UF diferente.
- ✓ Pelo menos um encontro ao ano.



Como Organizar o 1º Encontro Macrorregional?

- ✓ Discussão de temas comuns à macrorregião.
- ✓ Desenvolvimento de alianças entre componentes da RIMT de diferentes localidades.
- ✓ Fortalecimento de vínculos e troca de experiências, principalmente para sensibilizar e mobilizar outros participantes, especialmente aqueles relacionados a regiões turísticas e destinos turísticos, para participarem da RIMT.



Sugestão: moldes do 1º Encontro Nacional.

Proposta de pauta:

- ✓ Apresentação dos convidados/participantes
- ✓ Apresentação do escopo (o que é a RIMT, seus objetivos, modelo de atuação, participantes, responsabilidades, formas de interação, etc)
- ✓ Rodada de Contribuições (quais as expectativas dos convidados quanto à RIMT?)
- ✓ Apresentação das ações e estratégias de marketing e promoção realizadas por cada UF
- ✓ Formação de Comitê representativo regional para organização dos próximos encontros
- ✓ Encaminhamentos (quais as demandas ou sugestões de temas para o Encontro Nacional?)



REFLEXÕES



Troca de experiências: 1º Encontro Macrorregional-Sul

INTERAÇÃO VIRTUAL

- Grupo de E-mails
- Realização de Levantamentos – Formulários
- Webinários:
 - ex.: capacitação para uso do SIDTUR.



Forms

PÁGINA DA RIMT



MINISTÉRIO DO
Turismo

PÁGINA INICIAL > REDE DE INTELLIGÊNCIA DE MERCADO

Últimas notícias
Agenda Oficial
Invista no Turismo
Mapa do Turismo Brasileiro
Plano Nacional do Turismo
Cadastur
SIACOR
Saúde do Viajante
GTT - Náutico
Rede de Inteligência de Mercado

ACESSO À INFORMAÇÃO
Institucional
Ações e Programas
Portarias

Buscar no portal

Fale com o MTur | Secretarias Estaduais | Busca Avançada

Rede de Inteligência de Mercado

Publicado: Terça, 02 de Maio de 2017, 18h06 | Última atualização em Terça, 11 de Julho de 2017, 11h27

G+ Tweetar
Curtir 164 Compartilhar

Acesse: www.turismo.gov.br/rede-de-inteligencia-de-mercado.html





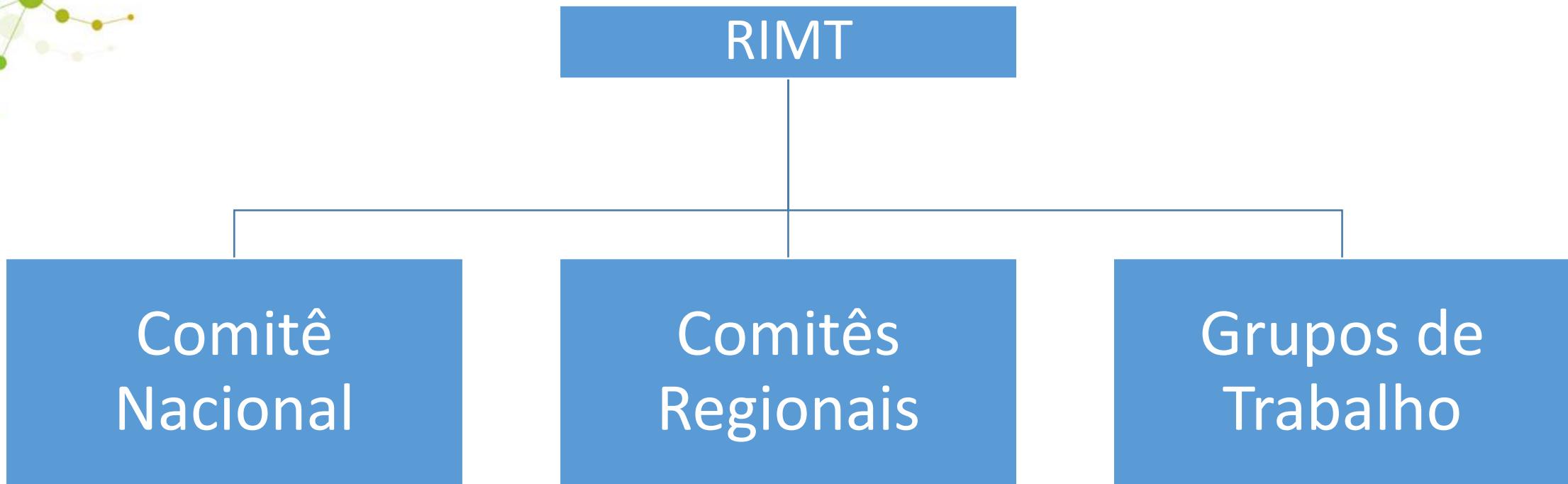
INTERAÇÃO VIRTUAL



- **Curso Virtual para Aperfeiçoamento de Gestores Públicos:**
 - 2018 - Promoção e Apoio à Comercialização.
- 



Proposta de Gestão



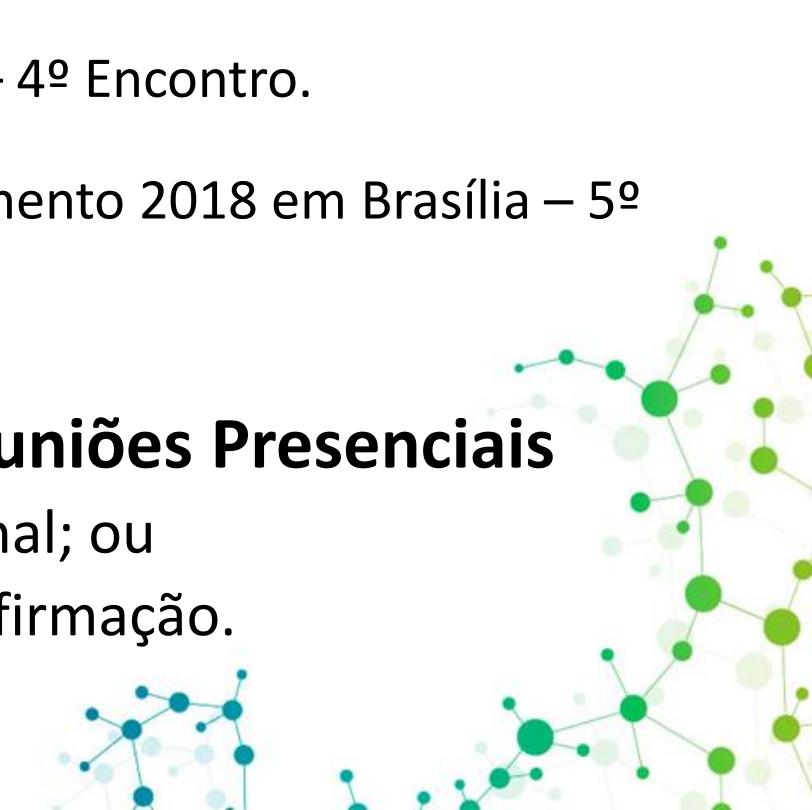


QUESTIONAMENTOS E REFLEXÕES



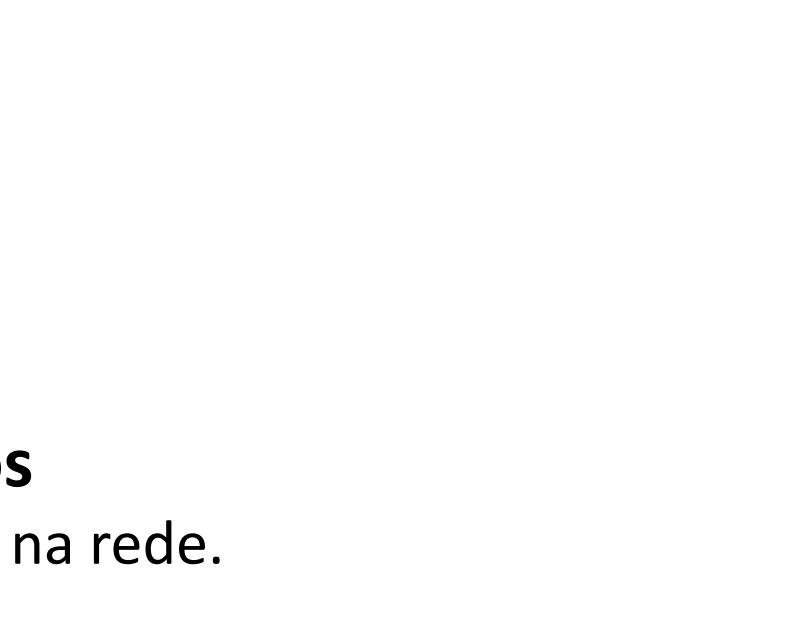
PROBLEMATIZAÇÃO



- **Reuniões Curtas e Interação Limitada**
 - Fortalecer as conexões entre os membros:
 - novembro – Festival de Turismo de Gramado – 4º Encontro.
 - dezembro ou fevereiro – Encontro de Planejamento 2018 em Brasília – 5º Encontro.
 - **Capacidade Limitada dos Espaços para Reuniões Presenciais**
 - Limitar o número de membros da Rede Nacional; ou
 - Limitar o número de convidados – lista de confirmação.
- 



PROBLEMATIZAÇÃO



- **Demanda por Entrada de Novos Membros**
 - Definir forma de inserção de novos membros na rede.
 - **Reuniões Regionais não vem Sendo Realizadas:**
 - Discutir a viabilidade de se fazer os encontros regionais neste momento e o melhor formato.
 - Definir melhores datas e responsáveis pela realização desses encontros.
 - Definir tema a ser abordado na reunião.
- 

